

Onderhanden Werk

Nieuwsbrief VanNoord accountants & belastingadviseurs

Uitgave maart 2011

Pagina 4

Meer rendement door actuele management-informatie

Pagina 5

Accountantscontrole: onnodige kosten of kostenbesparend?

Pagina 6

Intracommunautaire leveringen: een ABC-tje...

Pagina 7

Einde BPM in zicht?

Het gesprek

Ron van Rijn en Rob de Jong
(Schoonmaakbedrijf de Jong)

“De financiën zijn goed geregeld. Dat geeft mij rust.”



vanNoord

Betrokken ondernemers

Beesd - Culemborg - Gorinchem - Leerdam - Papendrecht (Drechtsteden) - Tiel - Vianen - Zaltbommel

Het gesprek



Ron van Rijn



Rob de Jong

Schoonmaakbedrijf De Jong is al een paar jaar klant bij VanNoord accountants & belastingadviseurs in Leerdam. Eigenaar Rob de Jong en venoot Ron van Rijn praten over samenwerking en hogere kosten, maar ook over vertrouwen en advies.

➤ Schoonmaak in brede zin

Naast het schoonmaken van interieurs, richt het Leerdamse schoonmaakbedrijf de Jong haar pijlen de laatste jaren steeds meer op de facilitaire dienstverlening. De Jong vertelt: "Dit varieert van industriële schoonmaak van voedsellijnen, het reinigen van gevels, het herstellen van voegwerk en het voorbereidende werk voor schildersbedrijven." Bij De Jong staan 14 medewerkers vast op de loonlijst. Om flexibel in te kunnen springen op klussen, wordt tevens met onderaannemers gewerkt.

Deskundig advies

De Jong kwam in 2006 in contact met VanNoord. "We waren al een tijdje ontevreden over de boekhouding bij ons bedrijf en we stonden op het punt om een pand te gaan kopen", vertelt hij. "Voor ons kleine bedrijf een enorme stap en ik wilde graag deskundig advies. Met deze vraag hebben wij drie accountantskantoren benaderd. VanNoord kwam met een advies dat ons heel erg aansprak. Dat was het begin van onze samenwerking. We hadden destijds nog een boekhouder die eens per maand de administratie verzorgde, maar dat liep niet. Teveel zaken bleven liggen

Een ondernemer wil niet dat we meepraten. Wel meedenken.

en we kregen aanmaningen. Dat vond ik absoluut niet kunnen. Die kant van de bedrijfsvoering moet perfect geregeld zijn. Daarom hebben we de keuze gemaakt om alles bij VanNoord onder te brengen."

Scherp blijven

Van Rijn: "Uiteraard hebben wij De Jong destijds advies

gegeven betreffende de investering in het pand. Maar om dat te kunnen doen, hebben we alles onder de loep genomen. De bedrijfsvoering, de financiën, de rechtsvorm en de toekomstplannen. Om een gedegen advies te kunnen geven, moet je het totaalplaatje in beeld brengen. Wij vinden het heel belangrijk om met een kritische blik naar een bedrijf te kijken. Een ondernemer heeft er namelijk niets aan als wij met hem meepraten! Hij wil juist iemand die met hem meedenkt. De Jong vult aan: "Ja, dat klopt en daar sta ik voor open. Ik heb weinig kennis van deze ingewikkelde materie en VanNoord draagt oplossingen en ideeën aan. Ze vertellen de waarheid en maken het niet mooier dan het is. Dat waardeer ik."

Vaste contacten

Voor iedere klant heeft VanNoord een vaste accountant en een relatiebeheerder. Van Rijn: "Wij zijn van mening dat een klant altijd een aanspreekpunt moet hebben. Iemand die volledig op de hoogte is. Als de relatiebeheerder er niet is, dan is de accountant het aanspreekpunt. En andersom. Relatiebeheerder Arjan Veenje en ik zijn de contactpersonen voor De Jong. Veenje bezoekt het bedrijf eens per maand. Hij werkt de administratie bij, verzorgt de BTW aangifte en geeft advies waar nodig. Veenje heeft ook een signaalfunctie. Hij ziet en hoort wat er gaande is bij de Jong. Vervolgens bespreken Veenje en ik de ontwikkelingen bij onze klanten regelmatig."

Meer kosten, meer opbrengst

Op de vraag of de samenwerking met VanNoord meer kosten dan met zich meebrengt, zegt de Jong volmondig: "Ja, in ieder geval meer dan onze voormalige boekhouders! Maar", zegt hij daar meteen achteraan, "De samenwerking levert ook veel op. Door VanNoord hoef ik mij geen zorgen te maken over het financiële gedeelte van ons bedrijf. Het is gewoon goed geregeld. En daar betaal ik graag voor. We hebben boekhouders gehad die aangiftes niet correct afhandelden. Toen moesten we aan het eind van het jaar ineens flink betalen. Van dat soort verrassingen houd ik niet. Ik heb geen kennis van belastingen en aangiftes. Ik weet niet wat ik wel en niet kan terugvorderen. VanNoord heeft die kennis wel in huis. Dat werpt haar vruchten af. Financieel, maar ook voor mij. Het geeft mij namelijk rust."

Breed advies en vertrouwen

"De Jong vindt dat stuk rust heel belangrijk. En daar denken wij graag in mee. Voor ons is het prettig om het hele spectrum van een klant in beeld te hebben. Dus zakelijk en privé. Soms kun je bepaalde dingen zakelijk doen, maar heeft dat bijvoorbeeld privé consequen-



ties. Wij adviseren dus breed. Maar, de ene klant staat daar opener voor dan de ander. Logisch. Door De Jong worden wij wel bij het hele proces betrokken. Als hij een gesprek heeft met de bank over beleggingsverzekeringen, dan vraagt hij ons om daarbij te zitten. Vorig jaar voerde hij gesprekken over zijn financiële planning, zakelijk en privé. Ons werd gevraagd mee te denken. Wij maken de voor- en nadelen van bepaalde keuzes inzichtelijk. Maar, De Jong maakt de uiteindelijke keuze. En dat hij daarbij



ons advies betreft, vind ik als accountant heel mooi. Er is vertrouwen", aldus Van Rijn.

Duidelijke ondernemerstaal

De Jong knikt: "De stem van VanNoord weegt bij onze beslissingen zeker mee! Intussen is er een goede vertrouwensband ontstaan. Dat is niet van de een op de andere dag gebeurd. VanNoord spreekt ook de taal die ik begrijp. Ik heb geen opleiding in dit vakgebied. Maar VanNoord legt het zo uit dat ik het wel begrijp." Van Rijn zegt: "Ja, dat is ook de kunst in

ons vak. Ik hoef bij De Jong niet aan te komen met wetsartikelen of andere juridische termen. Dat interesseert hem niet. Een accountant moet weten dat er achter een bepaald advies wetgeving zit, maar de klant wil gewoon weten of iets kan of niet. Deze vertaalslag stelt hoge eisen aan onze medewerkers. Zij moeten communiceren in de taal van de klant en aanvoelen wat er speelt."

Toekomst

Tot slot vertelt De Jong: "Op dit moment helpt Veenje bij het optimaliseren van de managementinformatie. We kijken naar het debiteurenbeleid, rendementen en kostprijzen. Verder praten we regelmatig over de toekomst. Mijn zoon zal te zijner tijd een steeds grotere managementrol in dit bedrijf gaan vervullen. En juist met dit soort onderwerpen gaan wij ook naar VanNoord." 





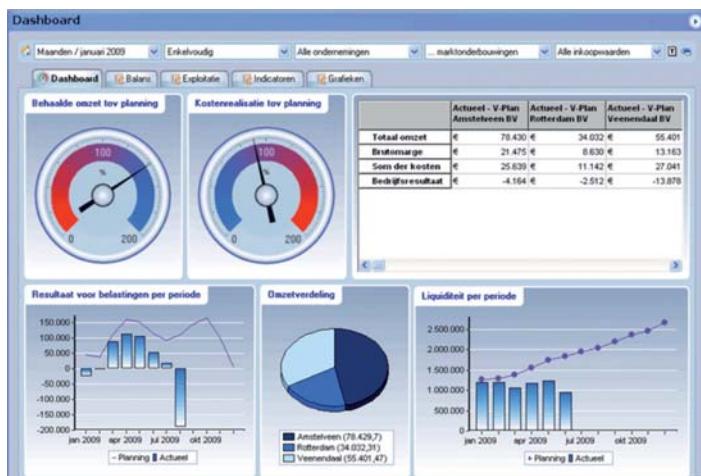
VanNoord Dashboard: unieke software!

Ondernemen lijkt verbluffend veel op autorijden. Het is steeds goed opletten en er is voortdurende nieuwe energie en aandacht nodig. Daarbij is de informatie op uw dashboard essentieel en onmisbaar. Aangevuld met een navigatiesysteem die u helpt om doelgericht op de plaats van bestemming te komen.

Het VanNoord Dashboard voor uw onderneming

Is uw onderneming al uitgerust met een modern dashboard waarmee u direct inzicht heeft in de prestaties van uw onderneming? Gaan bij uw onder-

neming de waarschuwingslampjes tijdig branden, zodat u de juiste beslissingen op het juiste moment kunt nemen? Heeft u de route al uitgestippeld voor uw onderneming en vertaald naar concrete acties en



Meer rendement door actuele management-informatie

een begroting? Vergelijkt u tussentijds de werkelijke prestaties met de begroting, zodat u direct kunt bijsturen? VanNoord werkt vanaf 2011 met nieuwe software waarmee dit allemaal mogelijk is. Het dashboard voor uw onderneming is nu leverbaar.

Zeer betaalbaar en directe aansluiting op uw boekhouding

Het dashboard bevat online managementinformatie en kan direct aangesloten worden op uw boekhouding. Ondernemen wordt hiermee nog leuker en het geeft u kansen het rende-

ment van uw onderneming te verbeteren. De management-informatie wordt afgestemd op uw onderneming en de specifieke wensen van u als bestuurder.

Waar dit vroeger vanwege de hoge kosten alleen binnen het bereik van grotere ondernemingen lag, is het nu voor eigenlijk alle ondernemingen prima betaalbaar om de onderneming met dit modern snuffje: "het dashboard" uit te rusten. De online software is al vanaf € 20,- (excl. BTW) per maand beschikbaar.

Nieuwsgierig geworden en wilt u tijdens het gas geven toch energie besparen? Bespreek de mogelijkheden met uw relatie-beheerder van VanNoord.

Accountantscontrole: onnodige kosten of kostenbesparend?

Vanaf het moment dat uw onderneming volgens het Burgerlijk Wetboek middelgroot is, bent u wettelijk verplicht om de jaarrekening van uw onderneming aan een accountantscontrole te onderwerpen. Al jaren gaan er stemmen op die de grenzen waarop een onderneming wettelijk als middelgroot beschouwd wordt, willen verruimen. Want accountantskosten zijn toch onnodige kosten die de ondernemers wettelijk opgelegd krijgen?...

Uit een studie van de University of Chicago Booth School of Business blijkt dat de financiële voordelen van een accountantscontrole de kosten van de accountantscontrole kunnen overtreffen. Uit deze studie onder meer dan 10.000 ondernemingen, die qua omvang te vergelijken zijn met het MKB in Nederland, blijkt dat ondernemingen waarbij de jaarrekening door een accountant gecontroleerd is gemiddeld ruim een half procentpunt minder rente betalen op hun leningen dan ondernemingen waarbij de controle achterwege gebleven is.

Accountscontrole biedt zekerheid bij geldverstrekkers

De hoogte van de rente op het krediet of de lening wordt



door banken en overige geldverstrekkers bepaald aan de hand van het risicoprofiel dat voor de betreffende ondernemingen door de geldverstrekker bepaald wordt. Uit de studie blijkt dat geldverstrekkers het risicoprofiel naar beneden bijstellen op het moment dat de ondernemer een door een accountant gecontroleerde jaarrekening kan overleggen.

Een accountantscontrole kan voor geldverstrekkers een van de opties zijn om uw risicoprofiel

Wanneer is een onderneming middelgroot?

Een onderneming is middelgroot indien twee jaar achtereenvolgend aan twee van de volgende drie criteria voldaan wordt :

- Som activa op basis van historische kostprijs vanaf € 4,4 tot € 17,5 miljoen
- Netto omzet vanaf € 8,8 tot € 35 miljoen
- Gemiddeld aantal werknemers vanaf 50 tot 250

naar beneden bij te stellen. Samen met uw accountmanager bij de bank kunt u vaststellen wat er voor u mogelijk is. Voor dat gesprek kunt u overwegen om uw VanNoord accountant gelijk mee te nemen. Als adviserende ondernemer.

Kans op BTW teruggaaf voor de eenmanszaak!

In oktober vorig jaar heeft de Hoge Raad aan het Hof van Justitie van de Europese Unie de vraag voorgelegd of de btw-afrekkorrektie voor het privégebruik auto in overeenstemming is met de btw-richtlijn. Hierover is nog geen uitspraak gedaan.

Voorheen bedroeg de aftrekcorrectie voor het privégebruik van de auto van de ondernemer 12% x 20% x cataloguswaarde. Onder de huidige systematiek is dit voor veel auto's 12% x 25% x cataloguswaarde.

Wat kan een aanpassing voor u betekenen?

Indien de aftrekcorrectie deels wordt teruggedraaid leidt dit, voor auto's met een bijtelling van 25%, tot een btw-voordeel van 0,6% van de catalogus-

waarde. Bij een auto met een cataloguswaarde van bijvoorbeeld € 40.000,- bedraagt dit voordeel dan € 240,- per jaar.

Om te bepalen of u voor teruggaaf in aanmerking komt, kunt met uw relatiebeheerder van VanNoord overleggen of u bezwaar wilt indienen. Het is hierbij van belang in de gaten te houden dat de bezwaar-

termijn zes weken bedraagt vanaf de datum van aangifte of betaling over december 2010/ het vierde kwartaal 2010.

In geval van een teruggaaf gaat de bezwaartermijn in op de dag na dagtekening van de teruggaafbeschikking.

Intracommunautaire leveringen: een ABC-tje...



De levering van goederen door een leverancier in een EU-land aan een afnemer die in een ander EU-land is gevestigd noemen we een intracommunautaire levering.

In de praktijk komt het heel vaak voor dat een Nederlandse ondernemer (A) goederen levert aan een andere ondernemer (B) in een andere lidstaat (bijvoorbeeld België), terwijl ondernemer B, nog voor ontvangst, de goederen al heeft verkocht aan een andere ondernemer (C, in bijvoorbeeld Duitsland). In die situatie is het mogelijk dat B de goederen afhaalt bij A in Nederland en vervolgens direct levert aan C in Duitsland. De goederen komen derhalve niet in België.

De vraag is dan of voor de BTW sprake is van een intracommunautaire levering van A aan B, waarop het nultarief van toepassing is. De goederen komen immers nooit in België aan bij B.

De hoogste rechter in Europa heeft recent geoordeeld dat bij twee opeenvolgende leveringen, waarbij slechts één maal intracommunautair vervoer plaatsvindt door middel van afhaaltransacties, het

nultarief van toepassing is op de eerste transactie van A naar B.

Bij twee opeenvolgende leveringen, zoals in bovenstaande, is het belangrijk om voor de BTW na te gaan naar wie de beschikkingmacht om als eigenaar over een goed te beschikken wordt overgedragen.

Tussenpersonen

Met name handelaren/tussenpersonen (en daar hebben we er veel van in Nederland) zullen mogelijk in de lidstaat van de eerste verkoper geconfronteerd worden met een BTW-registratie en vaker met lokale BTW.

Indien u gebruik maakt van toepassing van het nultarief, of u bent tussenpersoon bij dergelijke transacties, adviseren wij u om samen met de fiscalist bij VanNoord eens te bekijken hoe en of in uw bedrijf de intracommunautaire afhaaltransacties voor de BTW worden vastgelegd.

Rechtbank Haarlem: aansprakelijkstelling inlener niet vanzelfsprekend

Als u voor uw bedrijf werknemers inleent (u bent dan de 'inlener') van een andere partij (de 'uitlener'), die vervolgens de loonbelasting en sociale verzekeringspremies van deze werknemers niet afdraagt, dan kunt u onder omstandigheden daarvoor aansprakelijk worden gesteld.

Als buiten uw schuld komt vast te staan dat de uitlener geen belasting en premies heeft betaald kan de Belastingdienst pas tot aansprakelijkstelling overgaan als de inlener de betreffende aanslag of naheffingsaanslag is toegestuurd. De Belastingdienst moet dit aannemelijk maken. Kan de ontvanger van de Belastingdienst dit niet, dan kan hij u, de inlener, niet aansprakelijk stellen. Dit blijkt uit een recente uitspraak van Rechtbank Haarlem. In deze zaak kon de Belastingdienst niet bewijzen dat de onderliggende naheffingsaanslag loonbelasting en premies volksverzekeringen aan de uitlener, een ontbonden uitzend- en detachingsbureau, was toegezonden. De Rechtbank vernietigde daarom de beschikking aansprakelijkstelling.

Advies

Neem tijdig maatregelen, zoals bijvoorbeeld betaling op een g-rekening. En vraag uw relatiebeheerder bij VanNoord aan welke voorwaarden u moet voldoen alvorens u gaat inlenen.

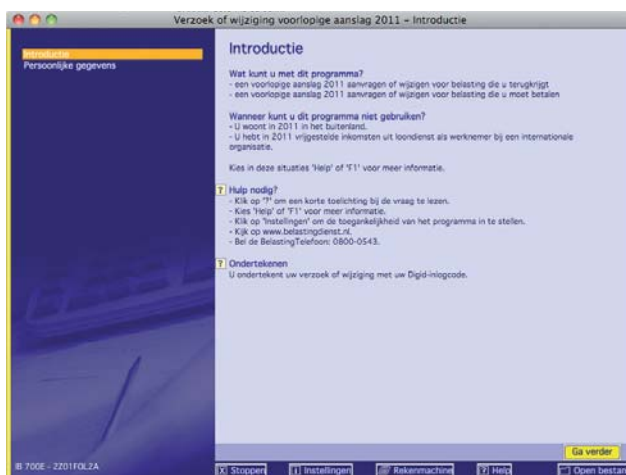


Schattingen voor BV's niet meer verplicht

Ondernemingen moeten de winst binnen zeven maanden na afloop van het boekjaar door middel van een schatting doorgeven aan de Belastingdienst. De Belastingdienst heeft echter laten weten dat deze verplichting met ingang van 2011 is vervallen.

In de loop van 2011 zal de Belastingdienst controleren of het (eventueel) ontbreken van een voorlopige aanslag vennootschapsbelasting wel terecht is. Ondernemers worden dan alsnog gevraagd een schatting te doen.

Het formulier om een voorlopige aanslag aan te vragen of aan te passen kunt u downloaden via de website van de belastingdienst. Of u vraagt of wij de aanvraag of aanpassing voor u willen regelen.



Einde BPM in zicht?

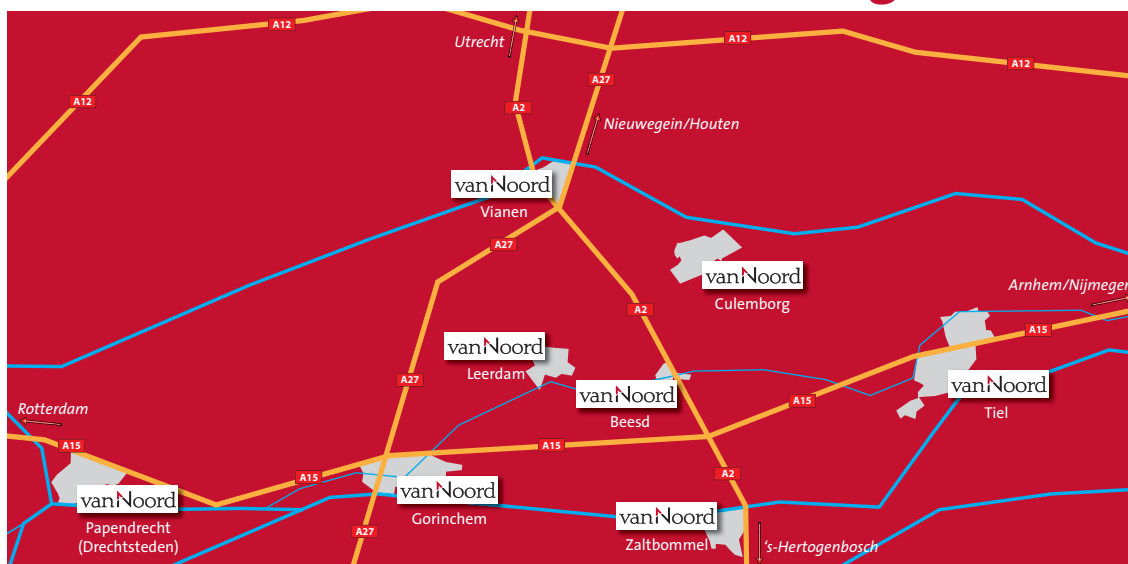
We krijgen er geen genoeg van: de auto en de BPM. Reeds in 2009 vond de Hoge Raad al dat de heffingsgrondslag voor de BPM niet juist was. De wetgever besloot daarom snel de Wet BPM per 1 januari 2010 aan te passen. Deze belangrijke inkomstenbron wilde men niet laten schieten.

Een handelaar in gebruikte auto's was echter van mening dat ook de wijzigingen niet door de beugel konden. Hij vond dat het niet mogelijk moest zijn dat Nederland auto's uit andere lidstaten zwaarder zou mogen belasten dan auto's die al in Nederland aanwezig zijn. Rechtbank Arnhem was

het onlangs met de handelaar eens. De nieuwe regeling kan niet voorkomen dat de BPM op een ingevoerde gebruikte personenauto hoger zal zijn dan de BPM die rust op een vergelijkbare auto die in Nederland rondrijdt. Dat is in strijd met regelgeving binnen de EU.

Haalt u derhalve uw auto uit Duitsland en moet u toch teveel BPM betalen: bezwaar maken.

VanNoord accountants & belastingadviseurs



Altijd in de buurt.

Beesd

Dr. A. Kuyperweg 13
Tel. (0345) 68 32 44

Gorinchem

Spijksedijk 14
Tel. (0183) 35 67 67

Papendrecht

(Drechtsteden)
Nieuwland Parc 76
Tel. (078) 890 72 89

Vianen

Lage Biezenweg 1
Tel. (0347) 32 02 02

Culemborg

Postmastraat 33
Tel. (0345) 53 16 31

Leerdam

Pfinztalstraat 32
Tel. (0345) 61 18 44

Tiel

Laan van Westroijen 2B
Tel. (0344) 65 04 60

Zaltbommel

Hogeweg 135
Tel. (0418) 57 95 43

www.vannoord.nl

Waardevolle tips en adviezen
voor ondernemers, van ondernemers:

www.vannoord.nl → Actueel → Tips en advies

vanNoord

Betrokken ondernemers